

BIOVIZION – SYSTÈME D’IMAGERIE MÉDICALE

LA SIMPLICITÉ AU
PROFIT DE L’EFFICACITÉ

LE BIEN-ÊTRE POSTURAL – SIMPLEMENT

BIOVIZION – SYSTÈME D’IMAGERIE MÉDICALE – LA SIMPLICITÉ AU PROFIT DE L’EFFICACITÉ

LES ORTHÈSES CRYOS – L’ORTHÈSE DE CONTACT DYNAMIQUE À CONFORMITÉ INTRINSÈQUE

L’ENGAGEMENT DE CRYOS À FORMER SES CLIENTS

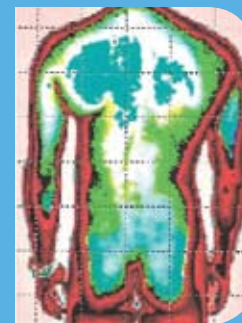
Cryos Technologies Inc. formera tous les clients afin de s’assurer qu’ils puissent réaliser le plein potentiel du système BioVizion.

Cryos Technologies Inc.

69, rue Gauthier Nord, N.D.P., Joliette, QC J6E 1T7 Canada

Tél.: (450) 753-3704 » Fax: (450) 755-4953 » www.cryos.com

CRYOS
TECHNOLOGIES



BIOVIZION

Une façon de mesurer précisément les résultats des interventions et de les communiquer clairement et simplement au patient; simple, non invasif, scientifiquement validé.

À PROPOS DE CRYOS TECHNOLOGIES INC.

- Établie en 1994 par Ronald Perrault, podiatre visionnaire, Cryos Technologies Inc. appartient et est dirigée actuellement par Frédéric Gremillet, DPM et Philippe Legaré, DPM.
- 25 ans de R&D et d'expériences cliniques en évaluation et en correction des pathologies posturales.
- Cryos jouit d'une excellente réputation dans l'industrie pour ses produits innovateurs et brevetés : l'orthèse de contact Cryos et le système d'imagerie médicale non invasif BioVizion.

LE BIEN-ÊTRE POSTURAL – SIMPLEMENT

BIOVIZION SIMPLE, NON INVASIF

UNE INNOVATION REMARQUABLE EN SYSTÈMES D'IMAGERIE MÉDICALE NON INVASIFS

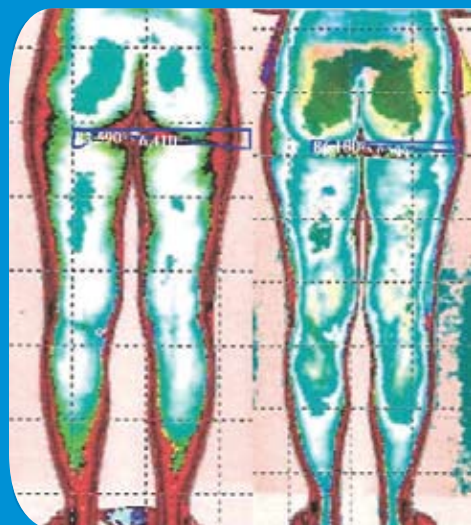
Le concept est simple: le système saisit et filtre les changements des reflets lumineux sur la surface de la peau.

LE FONCTIONNEMENT...



SCIENTIFIQUEMENT VALIDÉ

- six différentes épreuves pour établir la fiabilité et la validité des images
- excellente fiabilité – corrélation entre épreuve (ICC) de 0,98 +/- ,06
- la validité a été établie en référence à trois autres technologies
- aucune différence statistique décernée entre BioVizion et les trois autres technologies



DES CARTOGRAPHIES GRAPHIQUES ET DES OUTILS DE MESURE

À partir d'images filtrées, BioVizion produit des cartographies graphiques en couleur de la surface de la peau. Celles-ci mettent clairement en évidence les variations de surface occasionnées par des pathologies posturales, structurales, musculaires et autres anomalies.

BioVizion offre des outils permettant de mesurer rapidement les angles et les distances afin d'établir un diagnostic complet et de fournir un point de comparaison pour le futur.



CAPACITÉ IMPORTANTE DE GESTION DES DOSSIERS PATIENTS

BioVizion comprend également un logiciel à multiples modules qui permet l'organisation des images en dossier patient. D'ailleurs, l'avantage le plus important du système est sa capacité de gestion des dossiers patients : la base des suivis est donc crédible et structurée.

Le logiciel BioVizion permet aussi l'intégration de toutes les activités de la gestion clinique autour du dossier patient – profil patient, dossier écrit des interventions, historique du dossier en images, rendez-vous et facturation. Un véritable système intégré pour la clinique moderne.

LA COMPRÉHENSION MÈNE À LA CONFIANCE

Aujourd'hui, il ne suffit plus de simplement comprendre, il est essentiel de pouvoir communiquer clairement avec le patient ce que vous faites et pourquoi. BioVizion est un outil de communication hors pair qui permet au patient d'avoir confiance, qui facilite la conformité et qui rend les interventions plus efficaces.



UNE FAÇON ÉTHIQUE ET VALIDÉE
DE MIEUX SERVIR SES PATIENTS

UNE FAÇON SIMPLE D'AMÉLIORER
LA PERFORMANCE ÉCONOMIQUE
DE LA CLINIQUE



SOMMAIRE DES AVANTAGES

BIOVIZION – UN INVESTISSEMENT POUR DES INTERVENTIONS PLUS EFFICACES

- Des diagnostics complets plus rapidement
- Un suivi valable et structuré
- Une augmentation de la compréhension et de la confiance des patients

BIOVIZION – UN INVESTISSEMENT POUR AMÉLIORER LA PERFORMANCE ÉCONOMIQUE DE LA CLINIQUE

- Meilleure productivité – permet au clinicien de voir plus de patients sans compromettre la qualité de l'intervention
- Suivi proactif des patients – change fondamentalement la relation avec le patient – de court terme (crise) à long terme (prévention)
- Plus grande satisfaction des patients pour une meilleure perception de valeur des services
- Une nette différence dans un environnement très compétitif